

# WORKBOOK DÍA 04



## EL SECRETO DEL MEJOR VENDEDOR

BY JÜRGEN KLARIĆ

Aplicando el **Modelo del  
Marketing Exponencial**

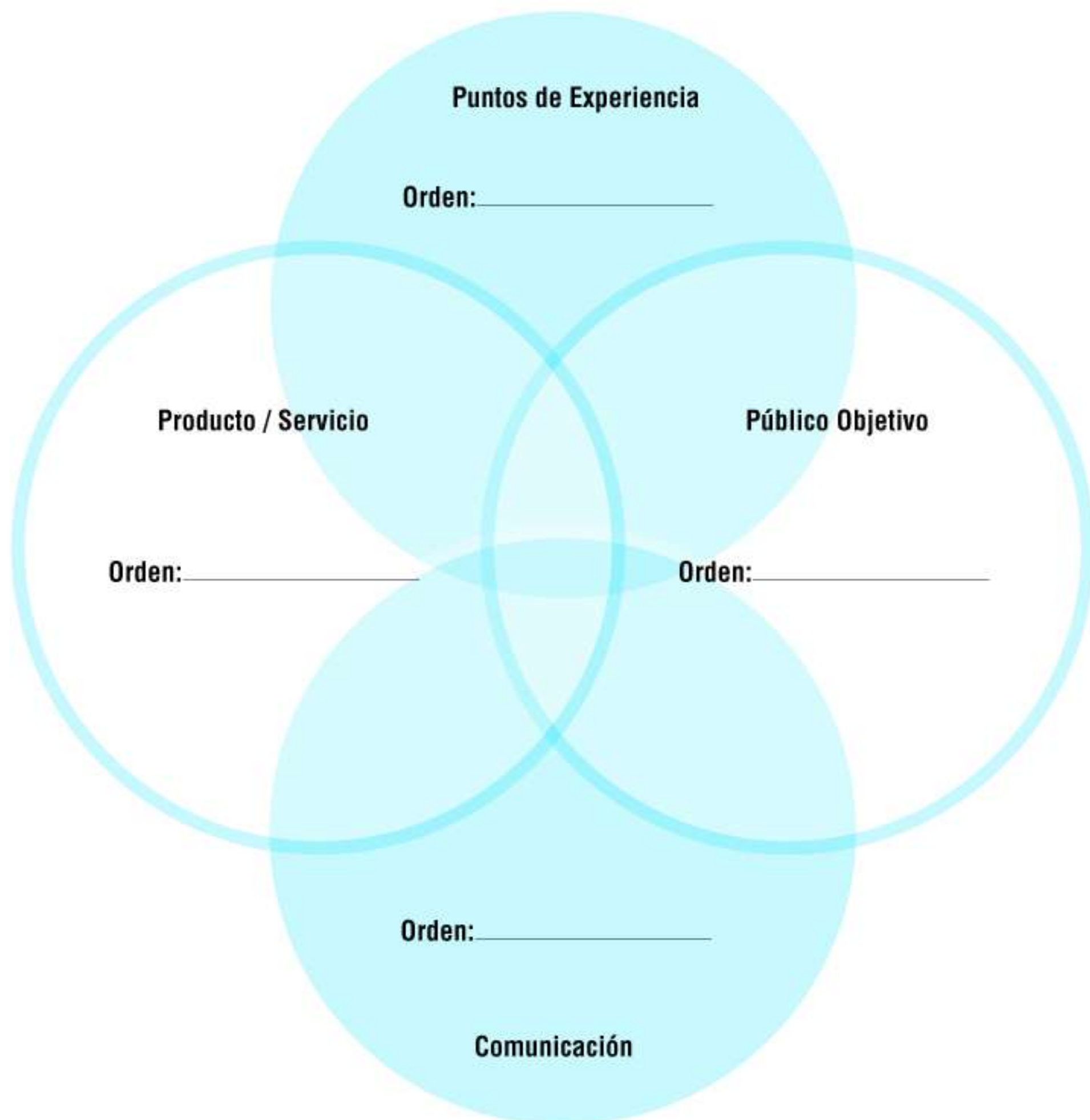
[www.elsecretodelmejorvendedor.com](http://www.elsecretodelmejorvendedor.com)

Felicitaciones, ya tienes un conocimiento muchísimo más profundo sobre tu negocio / emprendimiento / proyecto y hoy tienes una GRAN TAREA para llevar tus resultados a un nivel de crecimiento.



**Llena la siguiente información para preparar tu plan de acción:**

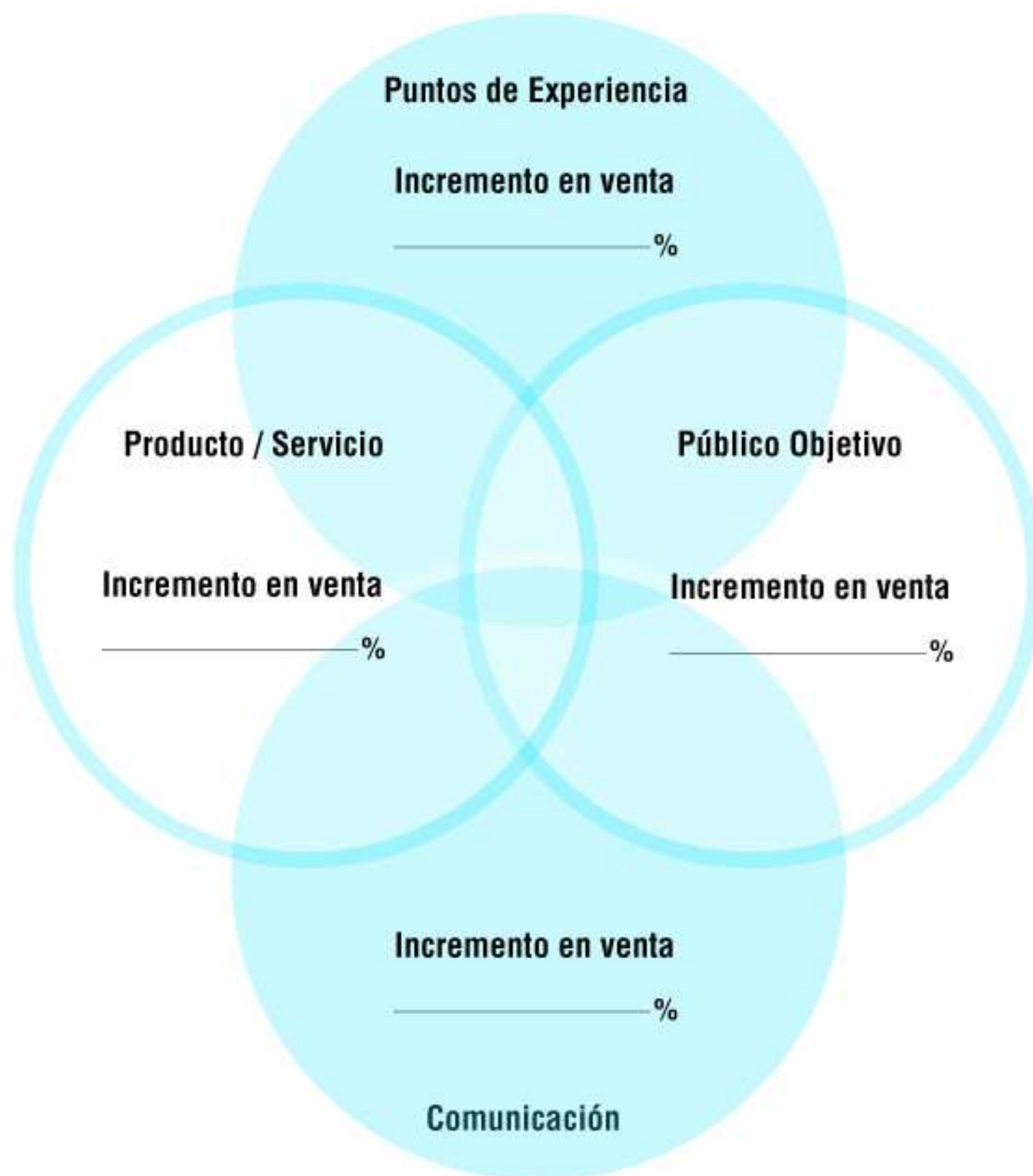
**Identifica el orden de importancia en el cual debes empezar a trabajar los 4 pilares. Escribe 1 en el pilar que consideras que más tienes que trabajar, 2 en el siguiente y así sucesivamente.**





Ahora bien, tomando en cuenta lo que hoy sabes ¿cuánto crees que podrías incrementar tus ventas si mejoraras en cada uno de estos 4 pilares?

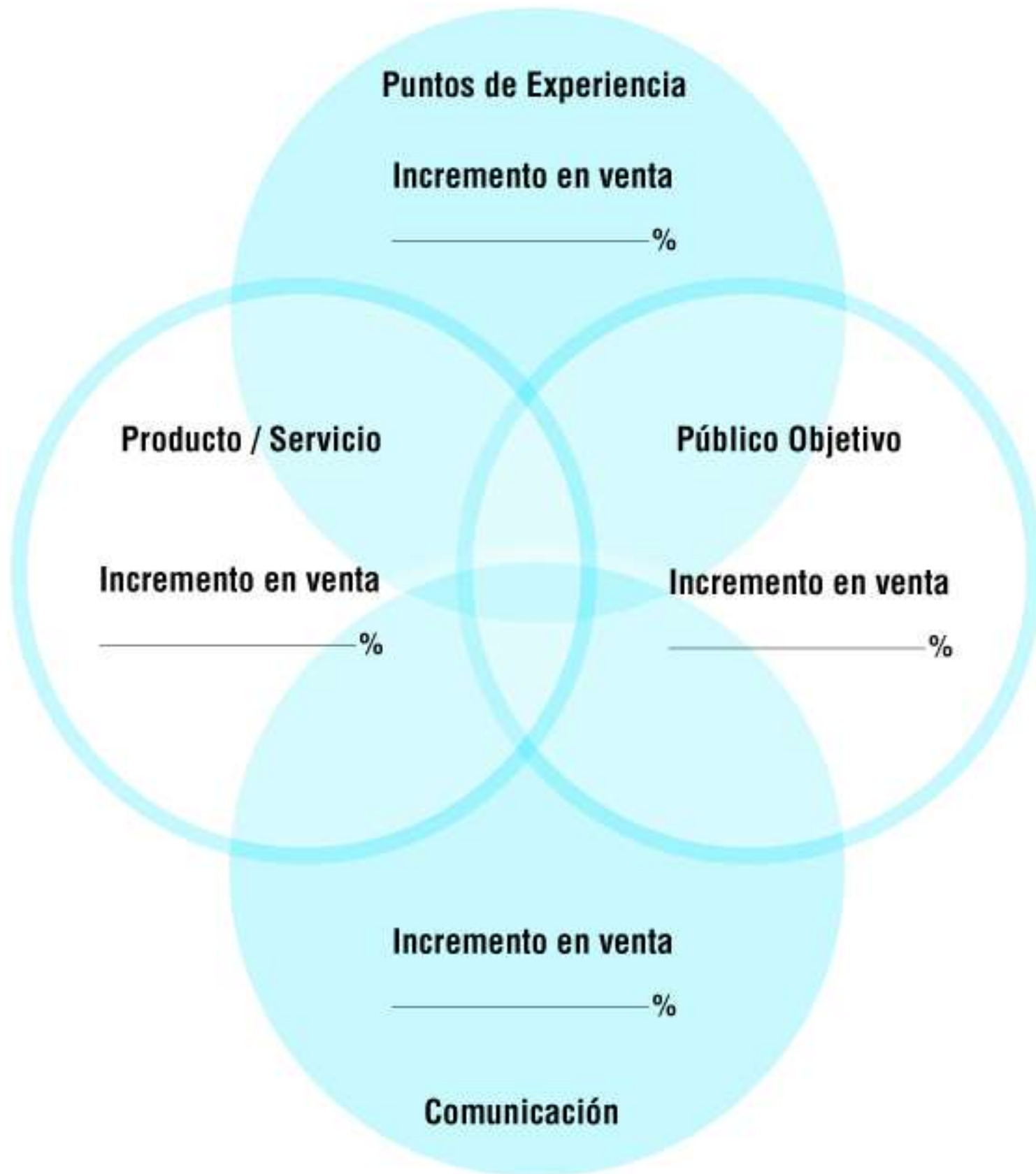
Pon el valor por cada uno, suma el total y colócalo en donde dice Total



**Producto / Servicio + Público Objetivo + Puntos de Experiencia + Comunicación =**



**3** Pon el valor por cada uno, suma el total y colócalo en donde dice Total

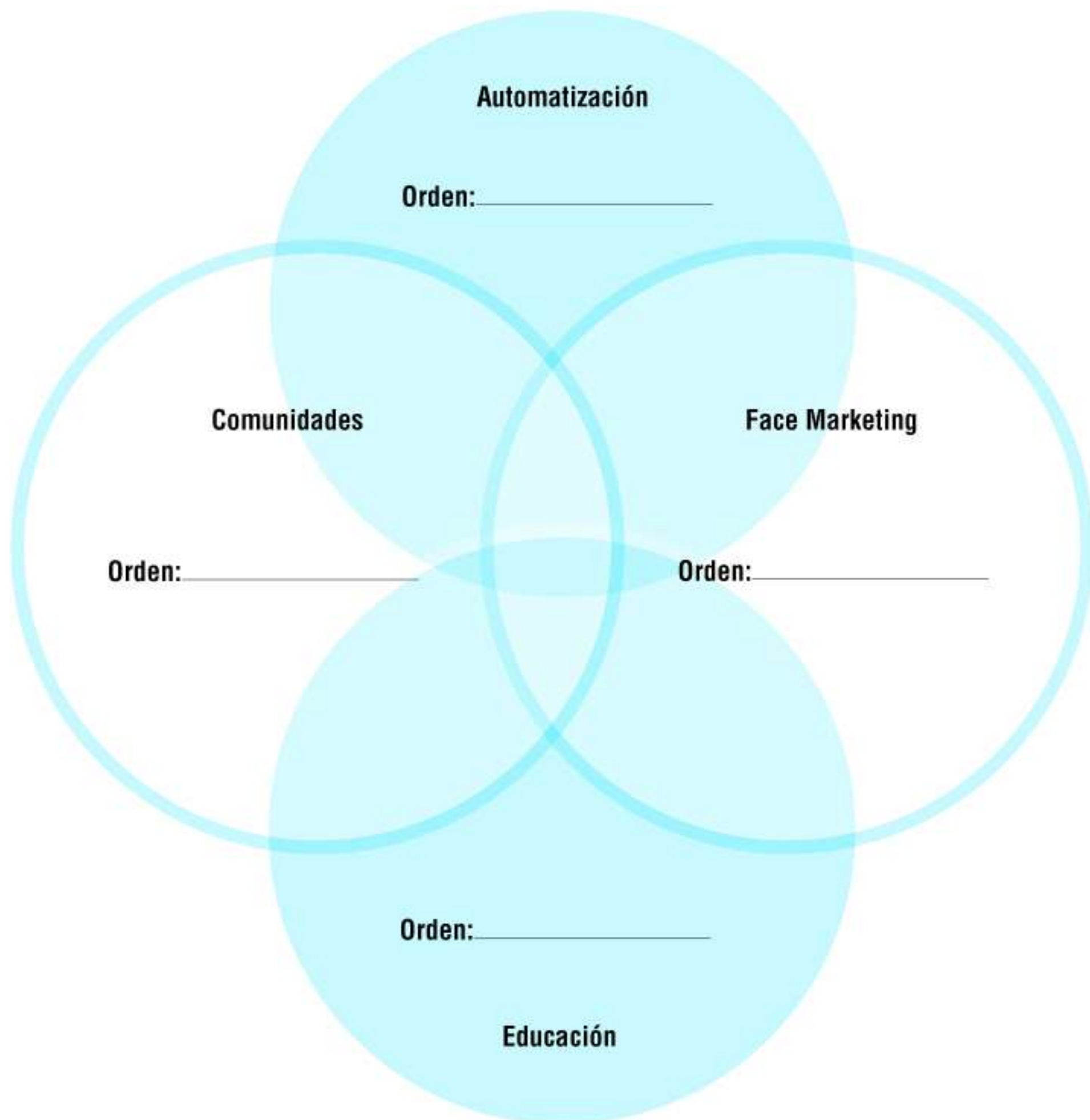


**Producto / Servicio** + **Público Objetivo** + **Puntos de Experiencia** + **Comunicación** =

**Total Loop 1:** \_\_\_\_\_ %



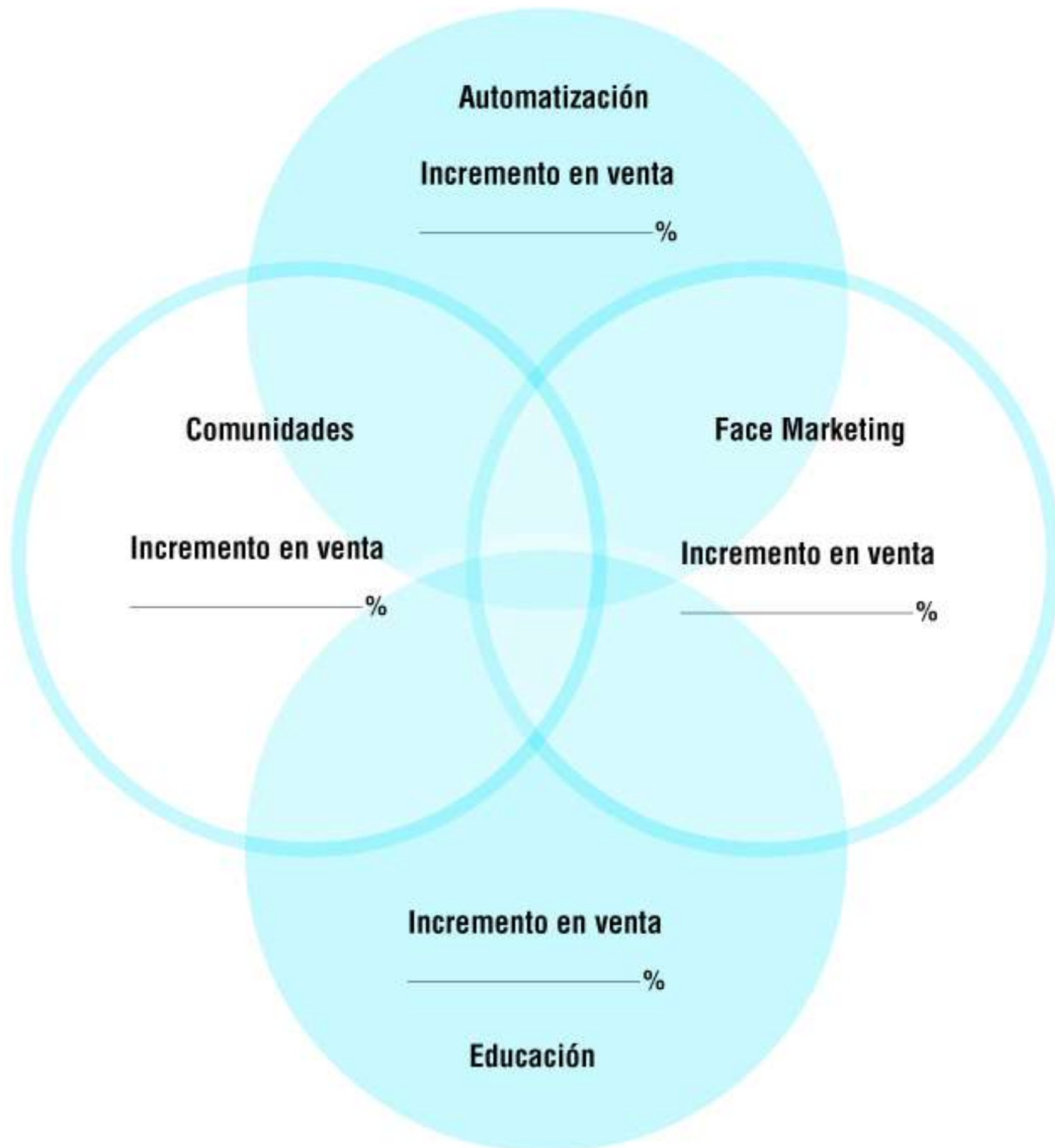
Identifica el orden de importancia en el cual debes empezar a trabajar en los 4 pilares. Escribe 1 en el pilar que consideras que más tienes que trabajar, 2 en el siguiente y así sucesivamente.





Ahora bien, tomando en cuenta lo que ya sabes, ¿cuánto crees que podrías incrementar tus ventas si mejoraras en cada uno de estos 4 pilares?

Pon el valor por cada uno, suma el total y colócalo en donde dice Total



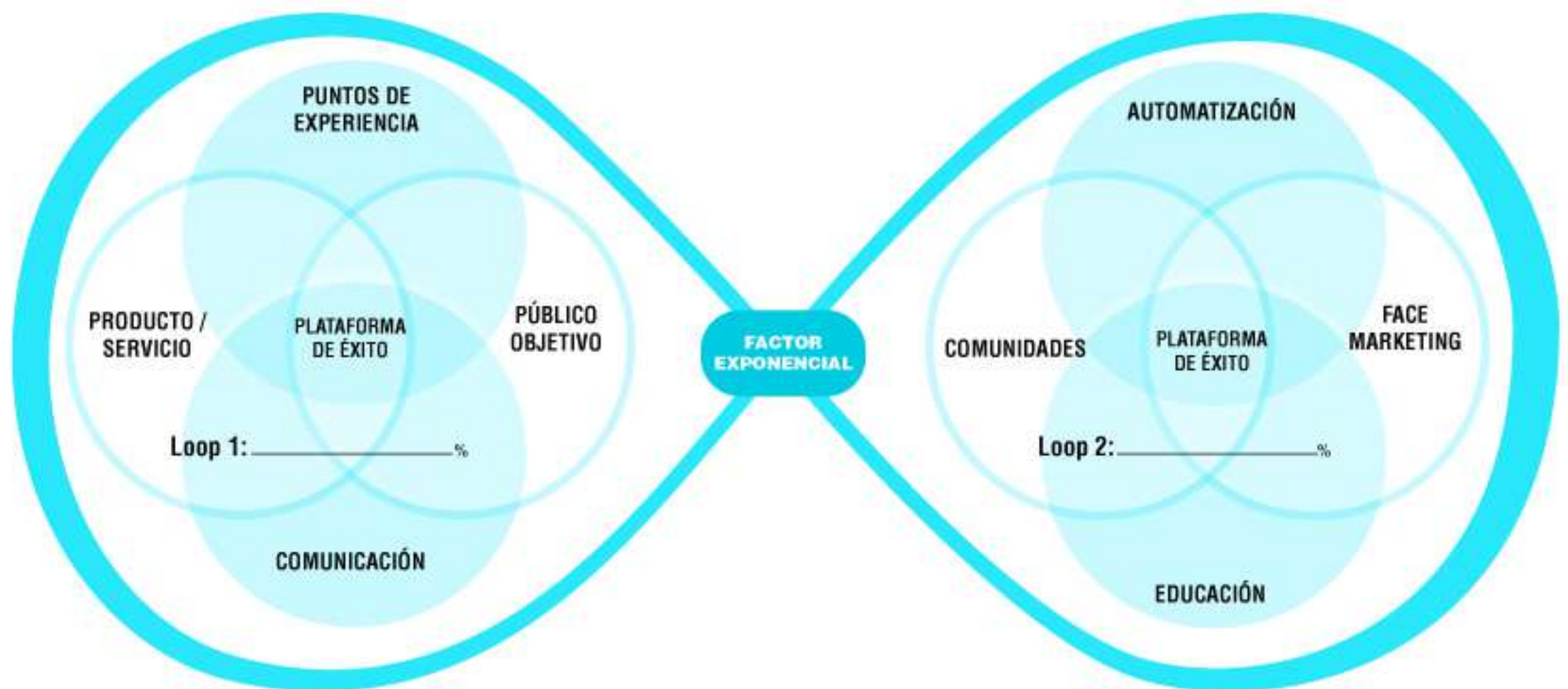
**Automatización + Face Marketing + Educación + Comunidades =**

**Total Loop 2: \_\_\_\_\_ %**



**Ya conociste el sistema completo donde no solo podrás hacer crecer tus ventas, sino que podrás llevarlas al siguiente nivel. Para armar la ruta de trabajo que vas a implementar en tu negocio, llena los nombres de cada cuadrante del gráfico que te presentamos a continuación.**

Con la información de los dos ejercicios anteriores, calcula que % podrían incrementar tus ventas si pudieras ajustar e implementar las diferentes oportunidades.



**¡Gracias por acompañarme en esta formación!**

**Espero que estos ejercicios te sean de mucha utilidad y puedas implementarlos en tu negocio/emprendimiento para volver tus ventas exponenciales.**

Para cualquier información ingresa a [www.exponentialmarketing.academy](http://www.exponentialmarketing.academy)